

לזוים רבים מרגישים שהם משלמים יותר מדי על המשכנתא הקיימת ושואלים את עצמם האם למחזר עכשיו, מתי נכון לחזר, ואיך לחבר בין תנאי השוק לצרכים האישיים בלי לקחת סיכונים מיותרים. המפתח הוא תכנון מדויק, הבנה מעמיקה של מבנה הריביות ומסלולים, והסתכלות רחבה על התזרים המשפחתי ועל יעדי ההון לשנים הקרובות.

מהו מיחזור משכנתא ומתי הוא עשוי להיות כדאי

מיחזור משכנתא הוא החלפה של ההלוואה הקיימת בהלוואה חדשה, לרוב עם ריבית שונה, פריסת תשלומים מחודשת או תמהיל מסלולים מותאם יותר. המטרה יכולה להיות הקטנת ההחזר החודשי, קיצור תקופת ההלוואה, צמצום סיכון לריבית עתידית או יצירת יציבות תקציבית כשנכנסים לשלב משפחתי וכלכלי חדש.

הכדאיות נבחנת ביחס בין החיסכון המצטבר בריביות לבין העלויות החד פעמיות של המיחזור, כגון קנסות פירעון מוקדם, עמלת היוון, עמלת פתיחת תיק, שמאי ועו"ד. כל עוד הערך המהוון של החיסכון עולה על העלויות, המיחזור שווה בדיקה מעמיקה.

סימני אזהרה ובשורות טובות ללווים קיימים

- הריבית הממוצעת בשוק ירדה משמעותית לעומת מועד לקיחת המשכנתא המקורית.
- חלק גדול מהתמהיל יושב במסלולים צמודי מדד, והאינפלציה בפועל מכבידה על הקרן.
- התזרים החודשי לחוץ, ואתם זקוקים להקלה מיידית באמצעות פריסה מחדש או פירעון חלקי.
- נפתחו מקורות כספיים, למשל קרן השתלמות נזילה, ואתם שוקלים מהלך משולב של פירעון חלקי ומיחזור חכם.

כוחות השוק: ריבית בנק ישראל, עקום תשואות ומדד המחירים

תמחור המשכנתאות בישראל נשען על ריבית בנק ישראל, על תשואות אג"ח ממשלתיות לברוטו ועל ציפיות האינפלציה. כאשר הצפי לאינפלציה מתמתן והריבית הבסיסית יורדת, מסלולים קבועים ושקלי נוטים להתייעל. כאשר הסביבה תנוזתית, מסלולי פריים ומשתנה עשויים להביא הקלה מיידית אך עם סיכון לעלייה עתידית.

לווים מנוסים בוחנים לא רק את גובה ההחזר הנוכחי, אלא גם את רגישות ההחזר לשינויים בפריים ובמדד. תכנון תמהיל נכון מפחית קורלציה בין המסלולים, מגן על התזרים ומאפשר לעדכן מסלולים כשמחזור נוסף יהפוך אטרקטיבי.

מודל קבלת החלטות מבוסס נתונים



- איסוף נתונים: יתרת קרן בכל מסלול, ריביות נוכחיות, צמודות או לא צמודות, שנים שנותרו, עמלת היוון צפוייה לפי ריבית חסרת סיכון עד הפירעון.
- בניית תרחישים: בסיס, ריבית עולה, ריבית יורדת, אינפלציה גבוהה ונמוכה. השוואה לפי תזרים חודשי ועלות כוללת מהוונת.
- בדיקת מגבלות רגולטוריות: שיעור החזר מהכנסה, יחס מימון עדכני לאחר הערכת שמאי, ועמידה בדרישות הבנק.

האם למחזר עכשיו: שאלות מפתח שכל לווה צריך לשאול

השאלה האם למחזר עכשיו אינה בינארית. היא נגזרת מהפער בין הריביות הישנות לחדשות, מהעלות החד פעמית במעבר, ומהאסטרטגיה האישית לניהול סיכון. אם הפער במסלול קבוע שקלית או קבועה צמודה עומד על עשירות משמעותיות, יש מקום לבדיקה מהירה מול עלויות היוון אפשריות.

לווים עם אופק תעסוקתי לא יציב יעדיפו להאריך פריסה כדי לנשום, גם במחיר ריבית מעט גבוהה יותר. לעומתם, מי שנהנים מעודף תזרימי יחפשו לקצר שנים כדי להפחית עלות כוללת ולהקטין חשיפה לסיכונים שוק.

תנאים שמטים את הכף לטובת פעולה מיידית

- עלייה מהירה באינפלציה היסטורית שכבר פגעה בקרן הצמודה, לצד ירידת תשואות קדימה שמוזילה ריביות קבועות.
- שינוי תמהיל קיצוני בעבר לטובת משתנות, ועתה יש חלון לנעול רכיב קבוע נמוך יותר.
- פעימה תזרימית ידועה בעתיד הקרוב, שמאפשרת פירעון חלקי ואז רה-פריסה יעילה.

מנגנוני עלות: קנסות, היוון ועמלות שצריך לחשב נכון

העמלה המרכזית היא עמלת היוון, הנגזרת מהפער בין הריבית המקורית למסלול דומה בריבית חסרת סיכון עד סוף התקופה. אם הריביות בשוק ירדו מאז שלקחתם את ההלוואה, עשוי להיווצר קנס. כאשר הריביות עלו, עמלת היוון עשויה להתאפס ואף ליהפך לזניחה, ואז המיחזור נהיה יחסית זול.

נוסף על כך קיימות עמלות פתיחת תיק, רישום, שמאי ולעתים ייעוץ. חשוב לבחון את יחס העלות-תועלת נטו, ולא רק את גובה ההחזר החדש. לעתים הארכת תקופה מפחיתה החזר חודשי אך מגדילה עלות כוללת, ומהלך נכון יהיה לשלב פירעון חלקי עם קיצור מסוים של התקופה.

כלי עבודה לבקרה מדויקת

- חישוב NPV: היוון תזרימי תשלומים לפני ואחרי מיחזור לפי שיעור היוון שמרני ומותאם סיכון אישי.
- Stress test: העלאה-הורדה של ריבית פריים ב-1-2 אחוזים ובדיקת שבריריות ההחזר.
- ניתוח CPI: רגישות מסלולים צמודים לנתיבי אינפלציה שונים, כולל תוכנית גידור פנימית על ידי איזון התמהיל.

תמהיל מנצח: איזון בין קבוע למשתנה, צמוד לשקלי

בליבת המיחזור עומד התמהיל. חלוקה בין קבועה לא צמודה, קבועה צמודה, משתנה כל חמש ופריים, מאפשרת לייצר עמידות לסביבות ריבית שונות. עיקרון מנחה הוא לפזר סיכונים מבלי לוותר על הזדמנויות לנעילה בריביות נמוכות כשחלון נפתח.



למשפחות עם תזרים מתון עדיף להגדיל רכיב קבוע, **משכנתא לגיל השלישי** כדי לנעול ודאות. משקי בית עם הכנסות תנודתיות יעדיפו גמישות דרך פריים ומשתנות, לצד כרית ביטחון להחזרים חריגים. בכל מקרה, מעקב רבעוני אחרי הריבית הממוצעת בשוק מאפשר להיות מוכנים בהתרעה קצרה להזדמנות מיחזור נוספת.

- Benchmark פנימי של בנקים לפי ריביות בפועל בעסקאות דומות, ולא רק לפי הצעות רשמיות.
- חלוקת עוגה בין בנקים כשהיקף האשראי גבוה, לצורך מיצוי ריביות והקטנת תלות בבנק אחד.
- ביצוע פירעונות מוקדמים קטנים במחזוריות קבועה להפחתת קרן במסלולים היקרים ביותר.

איחוד הלוואות: להפוך פיזור יקר למשכנתא משתלמת

איחוד הלוואות למשכנתא הוא צעד נפוץ עבור מי שצברו הלוואות צרכניות יקרות בריביות גבוהות. המהלך מאפשר להעביר חובות יקרים למסגרת משכנתאית בריבית נמוכה יותר ובפריסה ארוכה, ובכך לייצב את התזרים ולהפחית עלות כוללת. חשוב לבצע בדיקה זהירה של יחס מימון מעודכן ושווי הנכס, כדי לא לחרוג מהמגבלות.

הסוד טמון באפיון התנהגות אשראי של המשפחה ובקביעת כללי משחק לעתיד. איחוד נכון כולל מחיקה הדרגתית של הלוואות יקרות, מסגרת ניהול הוצאות, ותמרוך אזהרה המונע חזרה לדפוסים קודמים. כאן נכנסים לתמונה אנשי מקצוע שמלווים לא רק את העסקה, אלא גם את השינוי ההתנהגותי.

למי זה מתאים וכיצד למדוד הצלחה

- משקי בית עם הלוואות כרטיסי אשראי, מימון רכב וגירעונות עו"ש שמייצרים ריביות דו ספרתיות.
- מי שבכוחם להטמיע תקציב חודשי וכלי בקרה כדי למנוע צבירה מחודשת של חוב יקר לאחר האיחוד.
- הצלחה נמדדת בירידה מיידיית בהחזר המצטבר ובשיפור יחס החזר מהכנסה אל מתחת לסף היעד שנקבע מראש.

תפקידי יועצים: כשמומחיות מתורגמת לחסכון אמיתי

יועץ משכנתאות פרטי מביא לשולחן ידע ארוך טווח על תמחור בנקאי ותנאי מיקוח בפועל. הוא בונה תמהיל עמיד, מתזמן שחרורי כספים ומבנה הצעות מתחרות. לווים שיש להם פרופיל מורכב או תזמון הדוק מול מכירה ורכישה, מרוויחים בדרך כלל מהובלה מקצועית שמנטרלת טעויות יקרות.

יועץ פיננסי מומלץ יבחן את התמונה המלאה: ביטוחי חיים ואובדן כושר עבודה, כריות נזילות, קופות גמל ויעדי השקעה. השילוב בין היבטי המשכנתא לתיק ההשקעות מגדיר סיבולת סיכון אמיתית, ומונע מצב של פאניקה בשינויים מקרו-כלכליים.

ייעוץ להבראה כלכלית רלוונטי כאשר כבר נוצרה עקה תזרימית משמעותית. תהליך הבראה מקצועי יכול אבחון עומק, בניית תקציב רזה, הסדרת הלוואות, והטמעת כללי התנהלות. במקרים רבים, מיחזור משכנתא בשילוב הקפדה תזרימית מובילה לשיפור מדיד בתוך חודשים ספורים.

איך לבחור איש מקצוע מתאים

- שקיפות שכר טרחה ומדיניות ניגודי עניינים. ויתור על עמלות הפניה מבנקים מחזק אמון ותמריץ נכון.
- מדדי הצלחה כמותיים: חיסכון שנתי נטו לאחר עלויות, הפחתת סיכון, שיפור יחס החזר ותוחלת מזומנים.
- ניסיון מבוסס בדאטה עדכנית והיכרות עם מגבלות רגולטוריות והוראות בנק ישראל.

משכנתא לגיל השלישי: מיחזור עם ראייה בין-דורית

משכנתא לגיל השלישי דורשת איזון עדין בין תזרים שוטף, בריאות פיננסית וירושה מתוכננת. עם התקרבות לגיל פרישה, הוודאות בהכנסות עולה לעתים, אך מרחב התמרון קטן. מיחזור חכם עשוי להאריך פריסה כדי להקל תזרים, או לקצר כדי להפחית עלות כוללת אם יש מקורות הון זמינים.

כלים כמו **ייעוץ משכנתאות** אנונה פרטית, קרנות פנסיה נזילות וחיסכון פטור במס משמשים ככרית לגיזור סיכונים. כמו כן, יש לשקלל את פרמיית ביטוח החיים בהחזר האפקטיבי, שכן בגילאים מתקדמים היא עלולה להשפיע משמעותית על

דגשים פרקטיים לבני 60 פלוס

- התאמת תקופת המשכנתא להיקף קצבאות צפוי והכנסות פסיביות, ולא רק לשכר עבודה.
- שמירה על נזילות מספקת לשנתיים תשלומים לפחות, להגנה מפני אירועי בריאות והוצאות בלתי צפויות.
- הנגשה בין-דורית: שיתוף הילדים בהחלטות על מנת לייצר תיאום ציפיות משפטי ופיננסי.

תרחישים נפוצים: איך נראית עבודה נכונה בשטח

תרחיש 1 - לווה עם משכנתא צמודת מדד ברובה, שנלקחה בתקופה של אינפלציה נמוכה. כעת, לאחר שנים של מדדים גבוהים, הקרן תפחה. מיחזור למבנה מעורב עם רכיב שקלי קבוע משמעותי, לצד פריים וגמישות לפירעונות מוקדמים, מפחית רגישות למדד ומייצב החזר.

תרחיש 2 - זוג צעיר עם הלוואות צרכניות גבוהות. הם מבצעים **איחוד הלוואות למשכנתא**, פורשים לטווח ארוך כדי לנשום, ומתחייבים לתוכנית הפחתת קרן באמצעות בונוסים שנתיים. השילוב חותך את הריבית הממוצעת ומונע גלגול יקר של אשראי.

תרחיש 3 - עצמאי עם הכנסות תנודתיות. תמהיל גמיש עם משקל גבוה לפריים ולמשתנות לטווח קצר, אך עם תקרה פנימית להחזר, מאפשר לקלוט תקופות חלשות בלי לסטות ממסגרת היעדים. כאשר חלון ריביות נפתח, הוא נועל רכיב קבוע נוסף ומקטין תנודתיות עתידית.

מדדים להתקדמות והטמעת משמעת פיננסית

- יחס החזר מהכנסה: יעד בריא לרוב משקי הבית הוא 25-30 אחוז, בהתאם ליציבות ההכנסה.
- כיסוי נזילות: מינימום 6-12 חודשי הוצאות, כדי להימנע מגלישה חוזרת להלוואות יקרות.
- עלות כוללת מהוונת: ירידה מדידה לעומת נקודת המוצא לאחר חישוב כל העמלות.

תזמון עסקאות ומו"מ בנקאי: איך מקבלים את המחיר הנכון

במיחזור משכנתא, התזמון קריטי. עדיף לאסוף אישורים עקרוניים מבנקים שונים באותו חלון זמנים, כדי להשוות תפוחים לתפוחים. בנוסף, שמרו קו תקשורת פתוח עם הבנק הקיים - לעתים הוא יתיישר להצעות חיצוניות כדי לשמר אתכם כלקוחות, מה שחוסך עלויות מעבר ולוגיסטיקה.

מנוף מיקוח הוא איכות הבטוחה ויחס המימון. ירידת LTV בזכות פירעון חלקי או עליית ערך הנכס משפרת את ההצעה. קפדנות במסמכים, בנקאות דיגיטלית תקינה והיסטוריית אשראי נקייה מזרזות תהליכים ומורידות פרמיית סיכון תמחורית.

צ'קליסט קצר לפני חתימה

- השוואת הצעות זהה בתמהיל, תקופה ושיטת הצמדה. כל שינוי קטן משנה את התמחור האפקטיבי.
- בדיקת קנסות מדויקת ותרחיש רגישות לריביות לפני ואחרי עסקה.
- אימות עלויות נלוות: שמאי, רישום, ייעוץ, ביטוחים, ושקלול מלא בעלות הכוללת.

מקרי קצה: שינויים בהכנסה, אשראי דחוק ורוכשים חוזרים

כשמתרחשת ירידה חדה בהכנסות, המטרה הראשונה היא הגנה על הנזילות. במקרים כאלה, הארכת תקופה ומעבר למסלולים עם החזר ראשוני נמוך נותנים מרווח נשימה. לאחר התייצבות, ניתן לבחון קיצור שנים והוספת רכיב קבוע כדי לנעול עלויות נמוכות יותר כאשר הריביות מתמתנות.

רוכשים חוזרים עם נכס למכירה צריכים לתכנן גשר נכון. עדיף להרכיב תמהיל זמני שמאפשר פירעון מוקדם ללא קנס או בקנסות מינימליים, ואז לבצע מיחזור סופי לאחר כניסת התמורה. תכנון מוקדם חוסך עשרות אלפי שקלים ומשמר גמישות בזמן מכירה.

התמודדות עם דירוג אשראי נפגע

- שיקום הרגלי אשראי 3-6 חודשים לפני בקשה: אפס חריגות עו"ש, כרטיסים במועד, צמצום מסגרות לא מנוצלות.
- הגשת בקשה בליווי דוחות בנקאיים מסודרים ומכתבי הסבר לאירועים חד פעמיים שתוקנו.
- שקילת ערבים או שעבודים משלימים כדי לשפר את תמחור הסיכון בבנק.

ניהול ביטוחים והגנות: לא רק ריבית קובעת את העלות

ביטוח חיים וביטוח נכס הם חלק בלתי נפרד מעלות המשכנתא האפקטיבית. בעת מיחזור, זו הזדמנות לרענן פוליסות, להתאים סכומי ביטוח ליתרת הקרן ולעבור לגורם מבטח בעל יחס עלות-תועלת טוב יותר. התאמה זו עשויה לחסוך מאות שקלים בחודש לאורך שנים, ולהקטין את החשיפה לסיכונים קיצוניים.

כמו כן, בדקו את תנאי הפירעון המוקדם במסלולים החדשים. לוודא גמישות מספקת מאפשר לבצע מהלכים אופורטוניסטיים בעתיד ללא קנסות מכבידים, במיוחד כאשר השוק מתאפיין במחזוריות חדה.

אומנות התקציב: להבטיח שהחיסכון יישאר בכיס

חיסכון מהותי במיחזור עלול להיעלם אם לא מגבים אותו במשמעת תקציבית. הגדירו מראש מה יעשה בעודף התזרימי - הגדלת קרן מזי רבעון, בניית קרן חירום או השקעה סולידי. כך אתם מתרגמים את ירידת התשלום החודשי להגדלת הון נטו ולא רק להרחבת צריכה שוטפת.

כלל עבודה מועיל: שמרו לפחות 30 אחוז מהחיסכון החודשי לקרן פירעונות מוקדמים. בדרך זו אתם מורידים ריבית אפקטיבית לאורך זמן, מקטינים סיכון לשינויי שוק, ומגבירים שליטה על החוב.

התשובה הקונקרטית: למחזר עכשיו או להמתין

החלטה מושכלת נולדת מהשוואת שלוש תמונות: מצב נוכחי, מיחזור מיידי, ומיחזור בדחייה של 6-12 חודשים עם הנחות סבירות על ריביות וציפיות אינפלציה. אם הפערים בריביות הקבועות והשקליות כבר נותנים יתרון נטו לאחר כל העלויות, ואתם זקוקים לשקט תזרימי, פעולה כעת מתיישבת עם היגיון פיננסי בריא.

לעומת זאת, אם עמלת ההיוון גבוהה מאוד ואין דחיפות תזרימית, ניתן לשקול דחייה מבוקרת, לעקוב אחרי העקום ולכוון לחלון בו הקנסות יישחקו. במקביל, הכינו את התיק הבנקאי כך שביום שתבחרו לזוז, תסגרו במהירות בתנאים מיטביים.

כלל אצבע מעשי ללווים מתקדמים

- אם הפחתת הריבית הממוצעת המשוקללת ביותר מ-0.7-1.0 אחוז נקודות ולפחות שליש מההלוואה במסלול קבוע, הסבירות לכדאיות גבוהה, בכפוף לקנסות.
- אם יחס החזר עולה על 35 אחוז, עדיפות לתזרים בטווח הקצר גם במחיר עלות כוללת מעט גבוהה יותר, עם כוונה לשפר תמהיל בהמשך.
- השתמשו בחריגות נזילות מתוזמנות כדי לשלם קרן במסלולים עם עלות שולית גבוהה לפני מיחזור מלא.

יישום מהיר: צעד-אחר-צעד למיחזור אפקטיבי

1. איסוף נתונים מלא: דפי יתרות, לוח סילוקין, ריביות ומסלולים עדכניים. 2. קביעת יעד מדיד: הפחתת החזר, קיצור שנים, הקטנת סיכון או שילוב. 3. סימולציה בשלושה תרחישים לפחות. 4. יציאה למרכז מול 3-5 בנקים עם תמהיל אחיד. 5. ניהול מו"מ ממוקד לפי מסלולים, לא לפי ריבית משוקללת בלבד. 6. בחינת עלויות נלוות והכנת מסמכים מסודרת. 7. בחירה וביצוע, כולל תכנית פירעונות מוקדמים.

במהלך התהליך, ליווי של **יועץ משכנתאות פרטי** יכול להניב יתרונות כמותיים ברורים, במיוחד כאשר יש מורכבות תזרימית או רגולטורית. בשילוב עם **יועץ פיננסי מומלץ**, ניתן לאזן בין יעדי המשכנתא לתיק ההשקעות ולהימנע מסתירות פנימיות.

הקשר רחב: שוק הדיור, שכר דירה ותשואות אלטרנטיביות

מיחזור משכנתא אינו מתקיים בוואקום. כאשר שכר הדירה באזור עולה והתשואה על נכסים מניבים מתחזקת, יש הגיון לחזק רכיב קבוע ולהבטיח יציבות ארוכת טווח. אם התשואות האלטרנטיביות בשוק ההון אטרקטיביות, לעתים כדאי להשאיר חלק מהחוב זול יחסית ולנתב עודפים להשקעות סולידיות המייצרות ערך.

עם זאת, לעולם אל תבנו אסטרטגיה על תחזיות חד-כיווניות. גמישות תמהילית, מרווח ביטחון תזרימי וכלי ניטור שוטפים יגנו עליכם מתרחישים לא צפויים, ויאפשרו לנצל הזדמנויות בלי להיחשף יתר על המידה.

מילה אחרונה על משמעת נתונים ושקיפות מול הבנק

הבנק מתמחר סיכון וזדאיות. תיק שבהירות הנתונים בו גבוהה, מקורות ההכנסה יציבים וההתנהלות הבנקאית נקייה, יקבל לרוב תמחור טוב יותר. דאגו שמסמכי ההכנסה מעודכנים, הדוחות הבנקאיים נקיים מחסימות, ותיק הביטוחים מסודר. שילוב זה לבדו יכול להוריד עשיריות ריבית ולהכריע כדאיות.

בסופו של עניין, ההחלטה אם למחזר עכשיו נשענת על ניתוח מדויק ועל התאמה אישית. בין אם תבחרו לפעול מיידית ובין אם להמתין לחלוף נכון יותר, עבודה מקצועית, כלים אנליטיים והקפדה תזרימית יעשו את ההבדל בין הזדמנות ממומשת לבין חיסכון שנשאר תיאורטי.

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ היא חברת ייעוץ וליווי פיננסי מובילה, המספקת מעטפת מקצועית של פתרונות מימון, אשראי והבראה כלכלית. המשרד חורט על דגלו מקצועיות, יצירתיות וליווי אישי, במטרה להוביל את קהל לקוחותיו לעצמאות ויציבות כלכלית.

תחומי ההתמחות והשירותים שלנו:

- יועץ משכנתאות:** ליווי צמוד, מכרז ריביות בין בנקים והתאמת תמהיל המשכנתא האופטימלי והחסכוני ביותר.
- משכנתא לגיל השלישי (משכנתא הפוכה):** פתרונות פיננסיים לבני 55 ומעלה המאפשרים נזילות כספית ושמירה על רמת החיים.
- איחוד הלוואות:** פתרון חכם להקטנת החזר החודשי, יצירת סדר בתזרים המזומנים והקלה בעומס הכלכלי.
- מומחה אשראי ומימון:** גיוס אשראי בתנאים מועדפים והתאמת פתרונות מימון יצירתיים לעסקים ולפרטיים.
- מסורבי בנקים וחילופים:** ליווי מורכב ומתן פתרונות חוץ-בנקאיים ואחרים ללקוחות שנתקלו בסירוב מטעם המערכת הבנקאית.
- יועץ פיננסי טרום רכישה:** תכנון תקציבי מדויק וניתוח כדאיות לפני קבלת החלטות נדל"ן משמעותיות.
- השקעות נדל"ן:** איתור, ייעוץ וליווי עסקאות נדל"ן מניבות להגדלת ההון העצמי.
- אימון להצלחה פיננסית:** הקניית כלים פרקטיים וליווי אישי להשגת יעדים כלכליים וצמיחה.

• הרצאות פיננסיות: הדרכות והעשרת ידע פיננסי לארגונים, קבוצות ופרטיים.

פרטי התקשרות:

כתובת המשרד: הנפת הדגל 5, בניין "צבי צרפתי" החדש, קומה 2, נס ציונה.

טלפון משרד: 08-6100720

גיל (מנכ"ל ובעלים): 052-344112

ענת (מנהלת המשרד): 054-5020452

דוא"ל: Gil@gilfinance.co.il

אתר אינטרנט: [/https://gilfinance.co](https://gilfinance.co)

חיבור לרשתות החברתיות שלנו:

